

УДК 631.145:001.895

ВОЗМОЖНОСТИ СОТРУДНИЧЕСТВА СТОРОН ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ТРАНСФЕРА ТЕХНОЛОГИЙ

Чечег И.Г.

УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Инновационное развитие агропромышленного комплекса и использование инновационного фактора как одного из важнейших элементов его успешного функционирования возможно при интенсивном использовании научно-технического потенциала.

Эффективность реализации инновационного процесса определяется его эффективностью на стадии трансфера технологий (далее – трансфер), а именно – возможностями получения потенциальными реципиентами научно-технических знаний и опыта для оказания научно-технических услуг, применения технологических процессов, выпуска продукции.

Способы технологического трансфера достаточно разнообразны. Обычно основные формы передачи технологий делятся по своему экономическому содержанию на некоммерческие (безвозмездные) и коммерческие (возмездные). К некоммерческим формам трансфера относят научно-технические публикации, обмен результатами исследований посредством личных контактов специалистов и посещений научно-исследовательских учреждений и промышленных предприятий, обмен производственно-техническими достижениями и опытом по долгосрочным программам и др. Главным образом, некоммерческий трансфер используется в области научных исследований фундаментального характера. Поскольку объекты трансфера в виде технологии являются

объектами интеллектуальной собственности, они имеют гарантию правовой защиты от неправомерного использования. Вследствие этого, некоммерческие формы трансфера могут являться нарушением исключительных прав соответствующего правообладателя.

Наиболее распространенным способом коммерческого трансфера является лицензирование, т.е. передача имущественных прав на объекты интеллектуальной собственности полностью или частично на основе заключения лицензионного договора (в форме исключительной или неисключительной лицензии). Но недостаток собственных денежных средств у предприятий АПК и недостаточная финансовая поддержка со стороны государства являются факторами, препятствующими широкому использованию лицензирования. Их нельзя назвать непреодолимыми, поскольку как источник инновации (предприятие-разработчик), так и правообладатель заинтересованы в сотрудничестве с реципиентом. Помимо торговли «чистыми» лицензиями, существуют такие сделки и способы взаимовыгодного сотрудничества партнеров, как техническая помощь, промышленная кооперация, оказание инженерных услуг, лизинговые сделки и др. Выбор здесь в большей степени зависит от особенностей объекта трансфера и финансовых возможностей реципиента.

Промышленная кооперация предполагает высокий уровень и продолжительный период сотрудничества партнеров. Стороны, объединившиеся для организации кооперированного производства, осуществляют интенсивный технологический обмен для достижения этой цели. Промышленное сотрудничество может включать: предоставление лицензий; создание предприятий или производственных линий; развитие новых видов технологий и предоставление информации, относящейся к этим видам технологий; производство, деятельность или услуги, направленные на обеспечение основного производства; маркетинг; совместные проекты.

Особенностью расчетов между партнерами в рамках промышленной кооперации является его зависимость от прибыли, полученной вследствие промышленной кооперации. Обязательства в целом или часть обязательств, которые возникают в связи с осуществлением сотрудничества, могут быть урегулированы натурой (встречными поставками аналогичных товаров или услуг).

Более полно преимущества кооперации целесообразно выделить, рассматривая конкретные формы сотрудничества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гусаков В.Г. Мировые тенденции и неотложные меры агропродовольственного развития Беларуси // В.Г. Гусаков // Агроэкономика. -2010. -№10. -С. 6-12.

2. Лыч Г. Обеспечение ускоренного развития АПК: новые подходы / Г. Лыч // Агрэканоміка.-2010.-№7.-С. 2-11.
3. Статистический ежегодник 2010. Минск, Министерство статистики и анализа РБ