

тий на различных стадиях развития договорных взаимоотношений (до заключения договора, на стадии заключения договора, в период исполнения договора).

Такая проверка контрагента может быть одним из способов обеспечения исполнения обязательств, в частности, использование предложенных нами мероприятий позволит удостовериться, что потенциальный контрагент является добросовестным хозяйствующим субъектом, способным надлежащим образом исполнять принятые на себя обязательства, и, как следствие, снизить вероятность негативных последствий, причиненных несвоевременным выполнением обязательств одной из сторон.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Семенихина, С. Рекомендации по построению эффективной системы управления дебиторской задолженностью / С. Семенихина // АПС «Бизнес-Инфо» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.business-info.by> – Дата доступа: 19.01.2017.
2. Самосейко, В. Проверяем российского контрагента / В. Самосейко // АПС «Бизнес-Инфо» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.business-info.by> – Дата доступа: 19.01.2017.
3. Говоровский, И. Проверка российского контрагента. Способы преодоления рисков неисполнения обязательств по сделкам / И. Говоровский // АПС «Бизнес-Инфо» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.business-info.by> – Дата доступа: 19.01.2017.
4. Щербатюк, С. Ю. Развитие методик диагностики финансовой устойчивости сельскохозяйственных организаций / С.Ю.Щербатюк. – Гродно : ГГАУ, 2015. – 280 с.

УДК 631.162:657.633.5 (476.6)

## **ОСОБЕННОСТИ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ КОНТРАГЕНТОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ**

**Щербатюк С. Ю., Кеда М. В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Практика ведения бизнеса показывает, что любая организация может оказаться на стадии банкротства в результате накопленного эффекта от неконтролируемых обязательств в определенный момент, что проявляется в хронической недостаточности платежных ресурсов. Увеличение просроченной и безнадежной дебиторской задолженности, вызывая отвлечение капитала из оборота организации, в свою очередь существенно увеличивает затраты на обслуживание заемного капитала организации-кредитора, повышает его издержки, т. е. отрицательно сказывается на

финансовой устойчивости, повышая риск финансовых потерь, в особенности в условиях отсутствия достаточных средств для погашения кредиторской задолженности у самой организации-кредитора. Таким образом, неплатежеспособность контрагентов может привести к экономической несостоятельности (банкротству) организации-кредитора, что требует от субъектов хозяйствования принятия ряда мер.

Одним из направлений минимизации риска неплатежеспособности в результате невозврата контрагентами долгов в первую очередь является эффективная система внутрихозяйственного контроля задолженности. В этой связи актуальным представилось исследовать функциональные особенности указанной системы на сельскохозяйственных предприятиях Гродненской области, что и явилось целью настоящей работы.

Исследование показало, что контрольные функции за состоянием расчетов, расчетно-платежной дисциплины в сельхозорганизациях зачастую не предусмотрены Положением о внутрихозяйственном контроле, данные обязанности не вменены соответствующим должностным лицам. В исследованных хозяйствах Гродненского и Кореличского районов, например, главный бухгалтер отвечает за соблюдение государственной финансовой дисциплины, юристконсульт – только за соблюдение в хозяйстве установленного действующим законодательством порядка заключения договоров с заготовительными, торговыми, снабженческими, транспортными и иными организациями, визируя их.

Установлено, что инвентаризационная работа является основным направлением внутрихозяйственного контроля в хозяйствах Гродненской области. Так, инвентаризация обязательств в части расчетов с банками и иными небанковскими кредитно-финансовыми организациями по кредитам, займам, а также с бюджетными покупателями и поставщиками, подотчетными лицами и работниками, депонентами, др. дебиторами и кредиторами проводится на основании главы 6 Инструкции № 180 [1] и заключается в проверке правильности и обоснованности сумм дебиторской и кредиторской задолженности (таблица 1).

Таблица 1 – Содержание и документальное оформление инвентаризации расчетов

Виды расчетов с контрагентами	Содержание инвентаризационных процедур	Документ
с поставщиками, подрядчиками, покупателями, заказчиками, проч. дебиторами и кредиторами	определяется сумма дебиторской и кредиторской задолженности, не погашенная на 1 ноября отчетного года, включая суммы дебиторской и кредиторской задолженности с истекшим сроком исковой давности	акт сверки расчетов с должниками; справка; инвентаризационная опись расчетов

*Примечание: источник информации – собственная разработка на основании источника [1,2]*

При проведении инвентаризации дебиторской задолженности необходимо определить ее статус (безнадежная, сомнительная, просроченная и иная), а также дату списания в бухгалтерском и налоговом учете [3]. Однако в рассмотренных хозяйствах такое структурирование задолженности не выполняется.

По результатам инвентаризации расчетов оформляется акт [1], к которому рекомендуется составлять справку, в которой отражать все выявленные обязательства с указанием сроков их возникновения. При этом выявлено, что в сельхозорганизациях ограничиваются составлением актов сверки расчетов и не всегда проводится инвентаризация расчетов. Это подтверждается в том числе и содержанием графиков инвентаризации в обследованных хозяйствах (таблица 2).

Так, в исследуемых сельскохозяйственных организациях Гродненского и Кореличского районов возможны две взаимообратные ситуации. В одном случае сроки проведения инвентаризации обязательств и расчетов не указаны в графике на год, тогда как в другом хозяйстве инвентаризация проводится чаще, чем регламентировано Инструкцией № 180 [1].

Таблица 2 – Проверка соблюдения сроков проведения инвентаризаций требованиями законодательства

Статьи, требующие подтверждения	Срок проведения инвентаризации согласно плану графика		Инструкция № 180 [1]
	Кореличский район	Гродненский район	
расчеты с дебиторами и кредиторами	не определено	один раз в квартал на конец отчетного квартала	ежегодно перед составлением годового отчета

*Примечание: источник информации – собственная разработка [2]*

Таким образом, проведенное исследование позволяет определить ряд направлений дальнейшего совершенствования внутрихозяйственного контроля расчетов с контрагентами в сельхозорганизациях Гродненской области:

- четко регламентировать элементы системы внутрихозяйственного контроля расчетов с контрагентами в локальном нормативном документе (Положении о внутрихозяйственном контроле организации);
- разграничить функциональные обязанности должностных лиц, ответственных за осуществление проверок контрагентов и состояния их задолженности;
- упорядочить сроки проведения и порядок оформления инвентаризации расчетов.

Рекомендуем в обязательном порядке составлять акт инвентаризации (либо инвентаризационную опись расчетов), а к нему – справку по результатам инвентаризации отчетного года, на основании которой субъекты хозяйствования будут иметь возможность контролировать в следующем году истечение сроков исковой давности по обязательствам.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Инструкция по инвентаризации активов и обязательств: утв. постановлением М-вом финансов Респ. Беларусь 30.11.07 : текст по состоянию на 22 янв. 2017 г. // Эталон – Беларусь [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.etalonline.by/>. Дата доступа: 22.01.20017.
2. Щербатюк, С. Ю. Развитие методик диагностики финансовой устойчивости сельскохозяйственных организаций / С. Ю.Щербатюк. – Гродно: ГГАУ, 2015. – 280 с.
3. Герасимович, Т. Списание дебиторской задолженности в бухгалтерском учет / Т. Герасимович // АПС «Бизнес-Инфо» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.business-info.by> – Дата доступа: 19.01.2017.

УДК 336.77 (476)

### **АНАЛИЗ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ «ФРАНСАБАНК» ОАО**

**Щербатюк С. Ю., Колесник Е. А.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г.Гродно, Республика Беларусь

Банковское потребительское кредитование является одним из приоритетных направлений деятельности коммерческих банков. С каждым годом банки ставят перед собой задачу по наращиванию объемов кредитов на потребительские цели, т. к. они относятся к одним из высокорентабельных видов деятельности коммерческих банков и служат главным источником их доходов.

Для того чтобы привлечь максимальное количество клиентов, банку необходимо проводить грамотную кредитную политику. Ее эффективность во многом зависит от качества формируемого кредитного портфеля. Оценим динамику в области кредитования в «Франсабанк» ОАО и определим тенденции ее развития, что и будет являться целью настоящего исследования.

На протяжении изучаемого периода времени объем кредитных вложений с каждым годом возрастал. Так, по состоянию на 01.01.2014 г. «Франсабанк» ОАО было выдано кредитов на сумму 438 461 млн. руб., по истечении года данный показатель вырос до 539 829 млн. руб. (прирост составил 23,1%). По отношению к 2014 г. в 2015 г. произошло увеличение объема выданных кредитов на 1%. Сумма кредитных вло-